

#YONOMEPARO

Consejos para el agente inmobiliario, api ante el covid-19 y cómo trabajar a distancia en este sector

El siguiente artículo contiene consejos para preparar y continuar con tu negocio una vez finalice el actual estado de alarma.

1) Sustituye las llamadas telefónicas y las reuniones presencial por las video conferencias: El sector inmobiliario también ha incorporado las nuevas tecnologías a su vida diaria, publicando anuncios por internet, contactando a los clientes por email, teléfono o a través de la aplicación de mensajería de WhatsApp. Sustituir lo anterior por las videoconferencias, hará que los clientes te vean cercano.

2) Revisa la página web de tu despacho, tus redes sociales, tus publicaciones y tus anuncios: Aprovecha este tiempo para revisar tu imagen corporativa, tus publicaciones, las fotos de los anuncios, etc. Es importante también que te mantengas conectado a través de tus redes sociales.

3) Mantén a tus clientes satisfechos: Contacta con los clientes de tu base de datos y envíales un mensaje de ánimo. De esta manera, te sentirán cercano y tendrás un cliente satisfecho.

4) Realiza una asamblea telemática con tus vecinos. De esta forma, conseguirás seguir conectado con éstos.

5) Continúa trabajando desde casa: Puedes organizar visitas virtuales a las propiedades para que tus clientes puedan ver la propiedad sin necesidad de desplazarse; puedes llamar a particulares que han publicado anuncios de alquiler o venta de inmuebles y ofrecer tus servicios como agente inmobiliario; firma los documentos con firma digital; revisa el estado de tu inmobiliaria, define estrategias de marketing, prepara un plan empresarial para los siguientes meses a fin de estar preparado a la vuelta; emplea tu tiempo en formación online.